

**Referat fra uddannelsesudvalgsmøde *Markedsføringsøkonom, PB International Handel og Markedsføring og PB Innovation og Entrepreneurship samt AU i International Handel og Markedsføring og AU i Innovation, (Produkt og Produktion)***

<b>Mødedato</b>	28.10.2019
<b>Mødested</b>	Erhvervsakademi MidtVest, Gl. Landevej 2, 7400 Herning
<b>Mødedeltagere</b>	Jan Ahlers Hansen (formand) Rasmus Olin Buchholdt (næstformand) Bjarne Søgaard Nielsen Oluf Carsten Lund Simon Lauridsen Michael Sjørvad Hans Jørgen Skriver Klemen Skaarup Damgaard Nielsen Jens Kristian Rask Katrine Trærup Nielsen Mads Foged Christensen Morten Hindkjær Stephen Harpøth Mads Brinkmann Pedersen Chris Ilkær Nielsen
<b>Afbud</b>	Inger Hauge - afbud Mila Christiansen – afbud Max Reimer - afbud
<b>Referent</b>	Michael Sjørvad

**Dagsordenen**

- 1. Oplæg v/Kenneth Storm Jessen; ejer af Handelshuset Aulum**  
"Forventninger til fremtidens salgs- og marketingmedarbejdere"
- 2. Godkendelse af referat fra sidste møde**
- 3. Meddelelser fra formandskabet**
- 4. Sager til behandling**
  - a. Aktuelle emner jf. årshjul (vedhæftet)
- 5. Næste møde**
- 6. Evt.**

**Mødeplan for 2020:**

**Ad. 1:**

Velkomst ved Hans Jørgen og Jan til Kenneth.

Nichesalg inden for "plastikkugler" og gevær.

Det nyeste inden for Online salg

- 1) Personalisering
- 2) Personlige hjælpere
- 3) Tilgængelighed og hurtig levering inden for 3-4 timer – convenience
- 4) Grafisk design bliver automatiseret – skrive salg- og markedsføringstekster bliver vigtigt.

De mindre virksomheder får mere brug for **faglige generalister** frem for de store virksomheder, som får brug for specialister.

Fremtidens job bliver måske udfordret af andre arbejdstider og projektsamfundet (**projektjobs**), der stiller større krav til **selvstændighed hos** de kommende medarbejdere.

De ansatte skal selv kunne **planlægge og strukturere** de givne arbejdsopgaver og funktioner samt **finde egne løsninger**, eftersom lederen kan være på en anden lokation.

**Finde og implementere ny viden.**

**Etik og moral** i forhold til håndtering af kundernes data.

Forståelse af hjemmesideopsætning – koder på vidensniveau.

**Diskussion ud fra oplægget**

- 1) Gæsteundervisere
- 2) Kundernes behov for oplevelser
- 3) Flere præsentationer af virksomheder
- 4) Fokus på mindre virksomheder

**Ad. 2:**

Referat godkendt

**Ad. 3:**

Business Danmark og DI fremlægger deres rapport omkring fremtidens sælger. Kompetencegab på voksen- og efteruddannelsesområdet – og det fremgår, at virksomhederne mangler salgskonsulenter.

**Ad. 4:**

Studieordningerne er ikke ændret siden sidst.

Praktiksituationen – der er ikke mangel på praktikpladser.

MAK og PB har optaget flere studerende i år 2019; der er især kommet flere studerende på PB INE.

Der er 14 MAK'er i Skjern, hvilket gør MAK Skjern til den bedste uddannelsesstation i Danmark!

**Ad. 5:**

Næste møde:

Onsdag d. 5. februar 2020 kl. 16-19 på EAMV (Fælles uddannelsesudvalgsmøde 2020)